

ПАРТНЕРСКАЯ  
ПРОГРАММА

HAPPY INC.®

Приглашаем к сотрудничеству  
консалтинговые компании  
и интеграторов



## Цель программы

Настоящая программа определяет политику сотрудничества Партнеров с компанией Harry Inc. по продвижению программных продуктов.

Программа направлена на создание для Партнеров выгодных условий работы, поддержку и обучение внедрению продуктов Harry Inc.

Это дает возможность Партнерам предлагать высококачественные и конкурентоспособные продукты, увеличивая доход и клиентскую базу и укреплять имя поставщика ведущих технологических решений.



## О компании

Разработка IT-продуктов началась в 2015 году с платформой Harry Job, продажи стартовали в 2017 году. За счет 20 летнего консалтингового опыта основателей, четкой методологии и современного UX, нам удалось создать продукт мирового уровня и внедрить единые стандарты для HR-рынка.

К 2021 году, в условиях конкуренции с иностранными и российскими провайдерами и без привлечения инвестиций, Harry Inc. достигла объема продаж в 200 000 000 рублей, а количество клиентов превысило 500. Каждый год мы увеличиваем объем продаж в 2 раза.

В 2022 году Harry Inc. инвестирует в развитие качества продуктов и стандарты технической поддержки, что позволяет нам запустить и 100% обеспечивать Партнерскую программу для дистрибьюторов и консультантов.

В планах компании – стать №1 по любым исследованиям и обратной связи от сотрудников компаний от 50 человек и выше, расширять комплекс продуктов для HR процессов (таких как исследования на всех этапах жизненного цикла в компании, постановка целей, оценка персонала и маркетинговые исследования).

Текущие рынки сбыта: Россия, Казахстан и др. страны СНГ. В планах: Турция, страны Азии, Латинская Америка, Китай, ЕС.

# Продукты

Экосистема цифровых продуктов для оценки и развития вовлеченности персонала, бизнес-процессов и личных компетенций, а также для любых внешних и внутренних исследований.



## HAPPY JOB

Онлайн-платформа №1 для исследования и развития вовлеченности персонала



**Лидер рынка - легко продавать**



## HAPPY SERVICE

Онлайн-платформа для оценки и развития качества взаимодействия подразделений

**Большой потенциал**



## HAPPY SURVEY

Онлайн-платформа для любых внутренних и внешних исследований

**Большой потенциал**

## feedback X

Онлайн-платформа для мультиролевой оценки, 360° и performance management

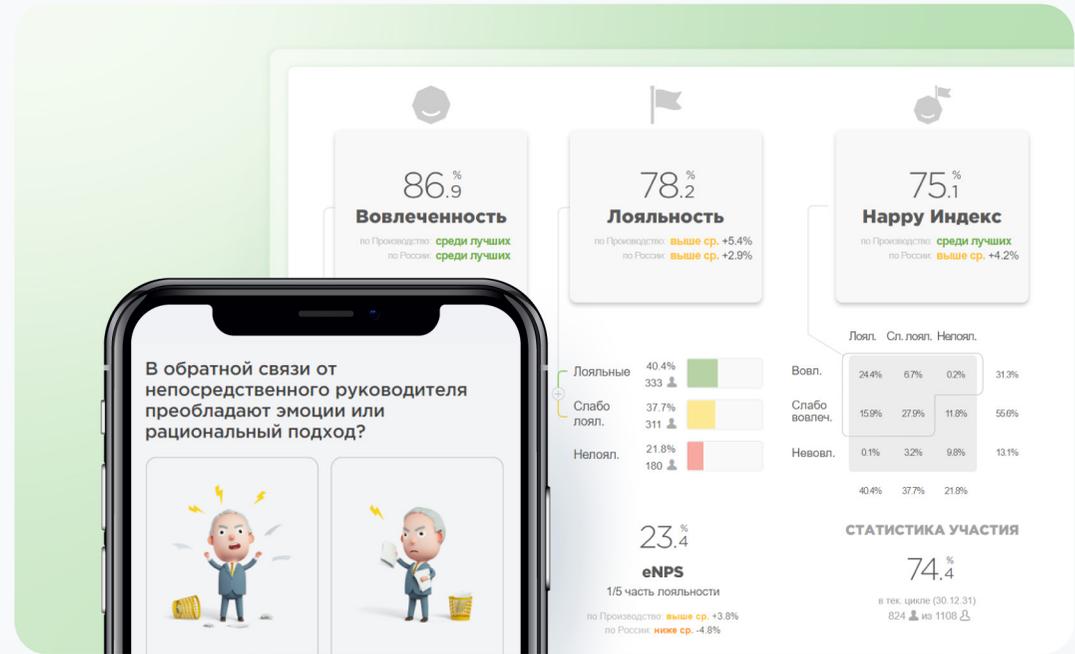
**Большой потенциал**

# HAPPY JOB

Исследование вовлеченности со встроенной методологией. Профессиональная PR-компания и геймифицированные опросы для вашей отрасли.

Онлайн-платформа сразу после исследования предоставит каждому руководителю данные о желании сотрудников оставаться в компании, готовности к изменениям, причинах низкой командной и индивидуальной продуктивности.

[Подробнее →](#)



По: Подразделение	Участ. / Числ.	Балл	Ресурсы для выполнения задач	Информация о шем компании	авт. глм стресс	держка коллег	пость удников	ьяность: Остается ак	держка водителя	ьяность: Гордится анией	ень стресса
Компания	67 / 87	7.5	7.6	7.7	7.8	7.9	8.0	8.1	8.2	8.3	8.4
Подразделение 1	8 / 10	8.8	7.8	9.1	8.5	8.6	8.7	8.8	8.9	9.0	9.1
Подразделение 2	6 / 8	7.3	7.7	8.0	8.1	8.2	8.3	8.4	8.5	8.6	8.7
Подразделение 3	17 / 21	8.3	8.5	8.6	8.7	8.8	8.9	9.0	9.1	9.2	9.3
Отдел 1	5 / 6	8.1	7.6	9.0	8.2	8.3	8.4	8.5	8.6	8.7	8.8
Отдел 2	7 / 8	8.6	9.1	8.8	8.9	9.0	9.1	9.2	9.3	9.4	9.5
Отдел 3	5 / 7	8.1	8.4	8.5	8.6	8.7	8.8	8.9	9.0	9.1	9.2
Подразделение 4	7 / 9	4.6	4.6	4.9	4.0	5.7	3.6	4.3	6.3	5.1	3.1
Подразделение 5	16 / 21	8.4	8.5	8.4	8.8	8.9	7.8	8.4	8.0	8.5	8.5

# HAPPY SURVEY

Создайте свое исследование любой периодичности и формата или выберите из лучших мировых шаблонов Happy Inc.

Профессиональная PR-компания и опросы, настроенные и оформленные специально для вас.

Запускайте исследования максимально просто с 100% поддержкой консультантов Happy Inc.

[Подробнее →](#)

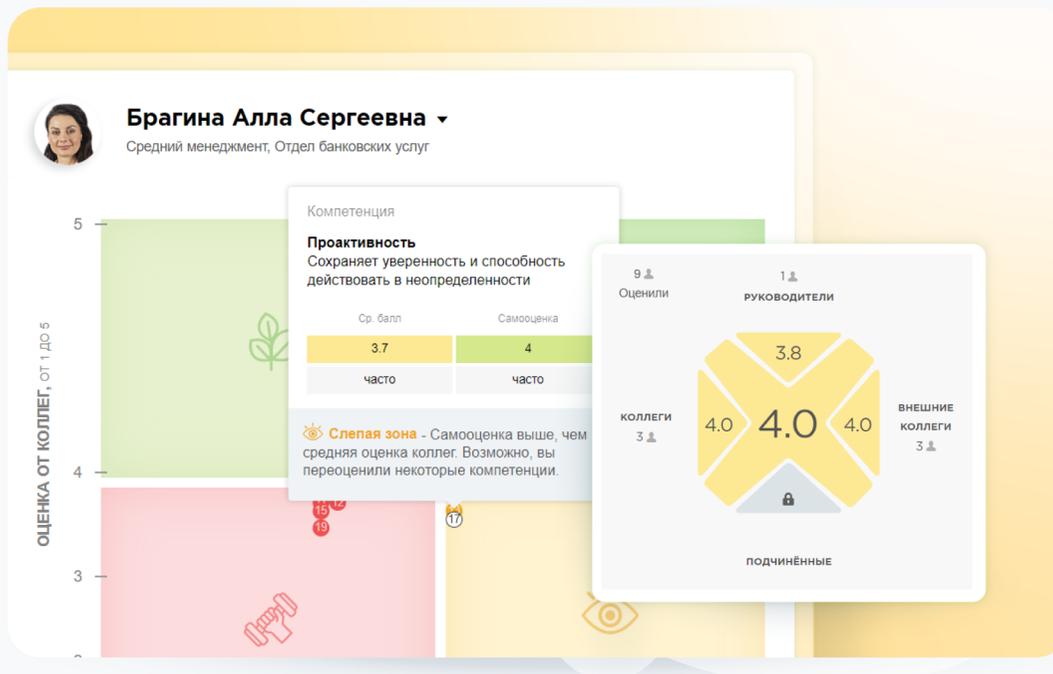
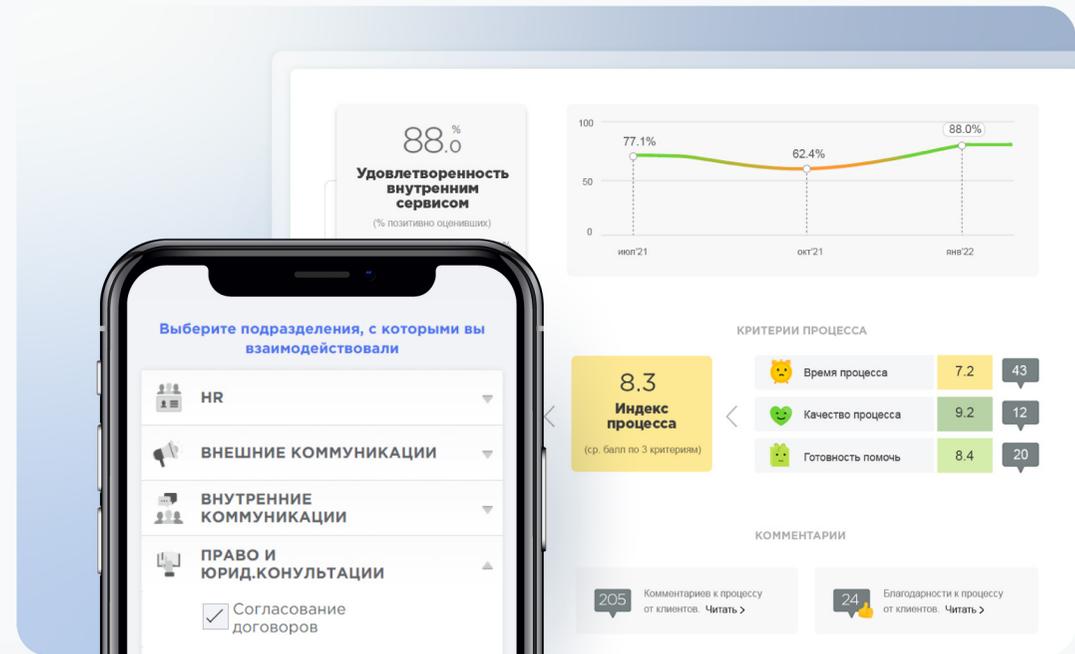
## HAPPY SERVICE

Внутренний сервис - т.е. взаимодействие подразделений - не менее важен, чем внешний, в борьбе за каждого клиента.

Платформа поможет предугадать проблемы в лояльности внешних клиентов, выстраивая процессы внутри организации.

Настройка взаимодействия повысит интерес к труду и улучшит качество и время процессов.

[Подробнее →](#)



## feedback

Онлайн-платформа для мультиролевой оценки, 360° и performance management.

Настраиваемый механизм формирования анкет, понятный сотрудникам и руководителям. Любая структура и количество ролей.

Сводные и персональные отчёты укажут на сильные стороны и зоны роста. Найдите таланты и внедряйте культуру ответственности за собственное развитие.

[Подробнее →](#)

# Преимущества для Партнеров

- ✓ Публичный статус Партнера Harry Inc.
- ✓ Право на поставку и сопровождение продуктов Harry Inc.
- ✓ Представление Партнера на Сайте
- ✓ Техническая и клиентская поддержка от Harry Inc. по всем продуктам
- ✓ Демостенды продуктов Harry Inc. для обучения потенциальных Клиентов и демонстрации возможностей платформ
- ✓ Подключение Партнеров к регулярной информационной рассылке.
- ✓ Поддержка маркетинговой активности в регионе Партнера
- ✓ Совместные маркетинговые активности с Harry Inc.



# Взаимодействие партнеров

## От HAPPY INC.

## От Партнера

### Маркетинг

Контекстная/digital реклама.  
Контент-маркетинг, публикации в СМИ, книги, научные статьи.  
Сертификация специалистов клиента.  
Работа с HR/Бизнес-сообществом.  
Рейтинги работодателей в рамках отрасли/страны.  
Совместные маркетинговые мероприятия с партнерами.

Собственные маркетинговые каналы.  
Размещение в каталоге IT-продуктов.  
Upsale в рамках внедрения др. продуктов.  
Совместные маркетинговые мероприятия.

### Продажи

Поддержка/курирование крупных сделок.  
Консультации по ценам, доступ в онлайн-конфигуратор опций.  
Доступ к закрытым демо-стендам продуктов.

Отчетность по статусам сделок.  
План продаж (для Платиновых партнеров)  
Коммуникация с ЛПР.

### Методологическая поддержка

Обучение консультантов партнера.  
Семинары и дайджесты для партнеров.  
Методологические консультации в ходе сделки.  
Полный комплекс Pre-sale материалов.

Понимание преимуществ и ограничений продуктов.

### Техническая поддержка

Полное ведение проектов клиентской службой Happy Inc.  
Коммуникация со специалистами клиента. Service Desk.

Организационные вопросы.

### Финансы

Отчисления партнеру согласно партнерскому статусу.  
(Или наоборот, если партнер осуществляет прямые продажи)

Ежегодное подтверждение партнерского статуса.

# Возможные форматы продаж, консультационной и технической поддержки

**A**

Регистрация заявки от возможного клиента с последующим закрытием сделки силами Harry Inc.

**B**

Продажа лицензий\* и сопровождение проекта консультантами Harry Inc.

**C**

Продажа лицензий\* и сопровождение консультантом Harry INC, который дислоцируется в офис клиента (имплант).

**D**

Продажа лицензий\* и сопровождение консультантом – специалистом партнера (для консалтинговых компаний)

- \* Партнеры получают доступ к онлайн-конфигуратору опций продукта, после чего Клиент закрепляется за Партнером в CRM Harry Inc. и формируется калькуляция рекомендуемой цены.

Для каждого продукта предусмотрен бесплатный пилотный проект за счет Harry Inc., условия и ограничения пилотного проекта уточняйте у консультантов.

# Партнерские статусы

АВТОРИЗОВАННЫЙ

## ПАРТНЕР

**Цель:** лидогенерация и pre-sale продуктов

**Вознаграждение:** 15%.

При первичной продаже и при каждой пролонгации Клиентом договора об использовании Продуктов Harry Inc.

(При условии закрытии сделки в течение 2 месяцев)

ЗОЛОТОЙ

## ПАРТНЕР

**Цель:** проведение полного цикла сделки.

**Вознаграждение:** ОТ 25%.

При первичной продаже и при каждой пролонгации Клиентом договора об использовании Продуктов Harry Inc.

Требуется обучение продавца консультанта (онлайн, 2 часа)

ПЛАТИНОВЫЙ

## ПАРТНЕР

**Цель:** проведение полного цикла сделки.

**Вознаграждение:** ОТ 35%.

При первичной продаже и при каждой пролонгации Клиентом договора об использовании Продуктов Harry Inc.

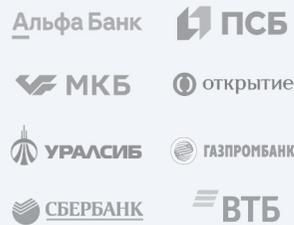
**Годовой план продаж:**

45 000 000 р. в закупочных ценах.

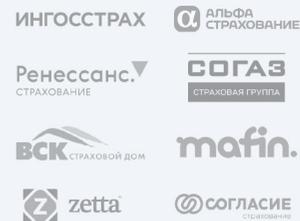
Требуется обучение продавца консультанта (онлайн, 2 часа)

## С нами:

### 70% ИЗ ТОП-20 БАНКОВ



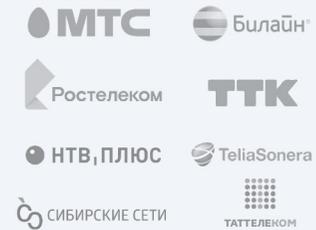
### 80% ИЗ ТОП-10 СТРАХОВЫХ КОМПАНИЙ



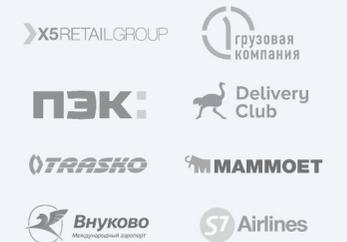
### 100% КРУПНЕЙШИЙ РИТЕЙЛ



### 90% ТОП ТЕЛЕКОМ



### ЛОГИСТИКА И ТРАНСПОРТ



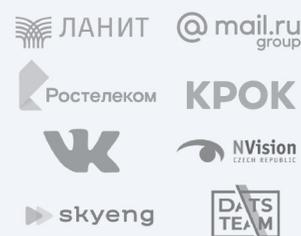
### КРУПНЕЙШИЕ ПРОИЗВОДСТВЕННЫЕ КОМПАНИИ



### 75% ИЗ ТОП-10 e-COMMERCE



### 50+ КРУПНЕЙШИХ ИТ-КОМПАНИЙ



### 90% ТОП ТВ и МЕДИА



### ФАРМА и МЕДИЦИНСКИЕ КОМПАНИИ



## Будем рады сотрудничеству!

Если организация ранее не была авторизована Happy Inc. в качестве Партнера, необходимо пройти процесс авторизации.

Направьте заявку в свободной форме на официальном бланке компании на электронный адрес **sales@happy-inc.ru**.

Подробнее об условиях программы на Happy Inc.

**ПАРТНЕРСКАЯ  
ПРОГРАММА**

HAPPY  
  
INC.

happy-inc.ru